

УДК 339.97

**ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ****Ягофарова И.Д.***Уральский государственный экономический университет***INDICATORS AND CRITERIA
FOR THE EFFECTIVENESS OF ECONOMIC SANCTIONS****Yagofarova I.D.***Ural State University of Economics***Аннотация**

Актуальность исследования заключается в оценке эффективности применяемых против российского государства санкций. Различные модели исследования, включая теорию игр, свидетельствуют о том, что эффективность предпринимаемого действия может быть оценена по определенным показателям. На сегодняшний день в науке нет единого подхода к определению критериев эффективности экономических санкций. Целью исследования является определение факторов, влияющих на формирование содержания экономических санкций, а также определение критериев их эффективности. Методология исследования представлена широким кругом общенаучных и частнонаучных методов, использовались математический метод теории игр, что позволило в своей совокупности комплексно оценить заявленные категории исследования. Проведенное исследование показало различные позиции авторов на определение критериев эффективности санкций. Отсутствует универсальная методика, которая бы содержательно оценивала конечные результаты. Вывод. Научное сообщество предлагает различные критерии оценки эффективности экономических санкций, требуется систематизация и сведение их в единую систему для универсализации системного анализа. Информативным является метод теории игр, который позволяет с высокой степенью вероятности просчитать негативные и положительные последствия предпринимаемых в международном сообществе действий.

Ключевые слова: экономические санкции, теория игр, экономическая безопасность, критерии эффективности.

Abstract

The relevance of the study lies in assessing the effectiveness of the sanctions applied against the Russian state. Various research models, including game theory, indicate that the effectiveness of an action can be assessed by certain indicators. To date, there is no single approach in science to determining the criteria for the effectiveness of economic sanctions. The purpose of the study is to determine the factors influencing the formation of the content of economic sanctions, as well as to determine the criteria for their effectiveness. The research methodology is represented by a wide range of general scientific and private scientific methods, the mathematical method of game theory was used, which made it possible to comprehensively evaluate the declared research categories. The conducted research showed the different positions of the authors on the definition of criteria for the effectiveness of sanctions. There is no universal methodology that would meaningfully evaluate the final results. Conclusion. The scientific community offers various criteria for evaluating the effectiveness of economic sanctions, systematization and consolidation of them into a single system is required for the universalization of system analysis. The method of game theory is informative, which makes it possible to calculate the negative and positive consequences of actions taken in the international community with a high degree of probability.

Keywords: Economic sanctions, game theory, economic security, performance criteria.

Ссылка для цитирования: Ягофарова И.Д. Показатели и критерии эффективности экономических санкций // Бюллетень инновационных технологий. – 2024. – Т. 8. – № 2(30). – С. 19-23. – EDN OXGADJ.

Введение. Одним из наиболее эффективных средств воздействия государств друг на друга еще с древности являются санкции. Они представляют собой ограничительные меры политического или экономического характера, применяемые с целью принудить правительство государства

изменить проводимую политику или согласиться на какое-то решение. Формы выражения санкций бывают различного характера, начиная от ограничения или запрета импорта/экспорта определенных товаров, финансовых/торговых операций, заканчивая исключением из международных организаций, международного бойкота и т.д. В

историческом процессе международных отношений было создано множество различных форм санкционного давления [1].

Целью исследования является установление факторов, влияющих на эффективность экономических санкций на основании анализа научной литературы по проблематике санкций как инструмента трансформации политики отдельных стран.

Методология исследования. В работе преимущественно используется метод анализа современного состояния российской государственности и экономических процессов. Новизна состоит в использовании методологии систематического обзора литературы и использовании теории игр для анализа экономических явлений и процессов.

Рассуждения. Целью любых санкций является принуждение управленческих органов государств принять решение экономического или политического характера.

Как показала практика, наиболее эффективными являются экономические санкции, поскольку в современных условиях глобализации исключение государств из международных экономических отношений наносит ощутимый удар по внутренней политике государства, последствия чего отражаются не только на экономических процессах, но и всей социально-политической системе государства.

Достаточно часто в современной науке при анализе экономических санкций, используется теория игр, которая позволяет объяснить результаты кооперации в их сравнении с результатами конкуренции в определенных условиях [2]. В данном случае «кооперация» представляет собой формирование конкретным государством своей стратегии решения экономического спора, к которой присоединяются иные государства. Результатом теории игр является комплексное представление о расчетах страны-инициатора санкций и получении им выигрыша, превышающего результаты развития событий без применения соответствующих санкций [3, с. 42].

Результатом введения санкций могут быть следующие результаты:

– страна-мишень не готова или недооценивает реальность угроз санкций со стороны страны-инициатора, результатом чего является достижение инициатором поставленной цели. Достижение результата может быть полным или частичным, что выража-

ется в изменении структуры торговли, снижение уровня экономического и социального развития государства-мишени, вследствие исчезновения определенной группы товаров и т.д.;

– страна-инициатор недооценивает потенциал страны-мишени, и санкции проваливаются.

Анализ механизма воздействия и последствий влияния

экономических санкций необходимо отметить, что четких критериев их эффективности до сих пор не выделено. Часть экономистов разводят понятия «воздействие санкций» и «эффективность санкций» [4]. Эффективность санкций следует оценивать не по тем, которые были введены и действуют в данный момент, а по тем санкциям, которые так и не были применены. С этой точки зрения можно понимать экономические последствия, к которым могут привести «предполагаемые» санкции в долгосрочной перспективе.

Эффективность экономических санкций необходимо рассматривать через «призму» основных экономических показателей. В частности, это динамика ВВП, динамика экспорта и импорта, показатели уровня и качества жизни населения и т.д. [5]. Рассмотрим, какие направления по оценке эффективности санкций предложены в научной литературе.

Ряд авторов [6, с. 9] предлагает оценивать эффективность санкций при помощи таких показателей как ухудшение политических и торгово-экономических связей между страной-инициатором и страной-мишенью, что приводит к снижению ВВП, инвестиций в основной капитал, снижению объема торгового оборота (экспорта и импорта). Если рассматривать прямые иностранные инвестиции, то снижение объемов инвестиций в основной капитал страны-мишени приводит к негативным последствиям в любом случае. Также, по мнению авторов [6, с. 12] снижение уровня кооперационных связей и запрет на доступ к технологиям двойного назначения влечет за собой снижение темпов развития машиностроительной, химической, технологической, фармацевтической и других отраслей. Соглашаясь с авторами в основном, хочется отметить, что следует оценивать влияние санкций, в частности, ограничение сырья и экспорта, по конкретным направлениям (машиностроение, химический комплекс, электронное, оптическое и электрооборудование и т.д.).

Также следует учитывать тот факт, что цифры потерь обеих сторон (страна – инициатор и страна-мишень) сопоставимы и являются макроэкономически значимыми и напрямую зависят от того какую роль страна-мишень играет на мировом рынке.

В исследованиях современных экономистов [7] эффективность санкций предлагается оценивать по следующим критериям:

- сокращение добычи нефти и иных ресурсов и падение доходов от их продажи;
- скачки инфляции;
- девальвация национальной денежной единицы;
- отток иностранного капитала;
- закрытие иностранных и совместных компаний и др.

Автор считает, что оценка ущерба от введенных санкций выражается не только в экономических показателях, необходимо оценивать ущерб и на иные сферы жизнедеятельности государства.

С позиции Клиновой М.В. [8] наиболее отрицательные последствия вызывают ограничения, вводимые в сфере стратегических отраслей, финансов, инновационных технологий. К примеру, введение эмбарго на продажу высоких технологий, ограничит поступление в бюджет средств от экспорта углеводородов при освоении арктического шельфа. И таких примеров более чем достаточно.

Другие авторы [9] предлагают проводить оценку эффекта санкций по степени воздействия на развитие отдельных отраслей и экономики страны-мишени в целом. Наибольший ущерб, по мнению авторов, наступает от санкций, направленных на запрет внешнего займа финансовых ресурсов. Это влечет за собой снижение чистого капитала, поскольку для инвесторов имеются финансовые риски, на которые многие

не решатся. При комплексном воздействии санкций ухудшаются такие макроэкономические показатели развития государства-мишени как сокращение инвестиционных вложений, снижение потребительского спроса на определенные группы товаров, рост обменного курса валюты, спад производства в переделенных отраслях экономики и т.д. В данном случае целесообразно оценивать эффективность санкций через фактический ущерб, наносимый экономике государства в силу его неспособности справиться с санкционными потерями.

Историческая практика показывает, что чем больше обеспеченность государственной экономики своими собственными ресурсами и производством, наличие, так называемого «полного цикла экономического развития», тем меньше проявляются негативные последствия от вводимых санкций и, тем самым, выше уровень доверия к власти.

Гурвич Е.Т., исследуя влияние санкций на экономику страны-мишени, акцентирует внимание на том, что для корректной оценки санкций требуется отделить их последствия от действия иных факторов [10, с. 14]. В ряде исследования авторами предлагается оценивать эффекты санкций по длительности воздействия, так как, по их мнению, санкционные эффекты имеют накапливающий эффект [6, с. 15]. Ими предложено также разделить эффекты воздействия санкций по длительности воздействий (краткосрочный и долгосрочный период). Широков А.А. считает, что в краткосрочной перспективе необходимо оценивать эффекты ограничения финансовой сферы, а в долгосрочной перспективе – эффекты влияния на определенные сектора экономики страны-мишени.



Рис. 1. Эффект санкций на экономику страну-мишени по прямому и косвенному воздействию по Булатовой А.И. [11, с. 29]

Булатова А. И. в своих исследованиях предлагает разделить эффект санкций на экономику страну-мишени по прямому и косвенному воздействию (рис. 1).

Существуют и другие точки зрения по оценке эффективности санкций, например, предлагается рассматривать их с точки зрения ухудшения качества жизни населения страны, к которой применяются экономические санкции, в частности они делают упор на показатели производительности населения [12]. На основании вышеизложенного, можно разработать модель оценки эффективности экономических санкций, основные критерии которой представлены далее (в табл. 1).

наблюдателя за введенными многосторонними санкциями, а также продолжительность участия в этих мероприятиях, являются ключевыми показателями уровня эффективности. Зарубежные исследователи также пришли к выводу, что гражданское население также является активным участником санкционного процесса, поскольку уровень поддержки населения снижается, если лидер государства планирует или вводит экономические санкции против определенного государства, что явно прослеживается в современной практике [14, 15].

Вывод. Анализ эффективности санкций с использованием различных методологических приемов показал, что современные

Таблица 1.

Критерии эффективности экономических санкций

Показатель	Комментарий
1 Динамика ВВП страны	Также предлагаем в этот критерий включить дефицит профицит бюджета страны
2 Объем торгового оборота	Динамика экспорта и импорта
3 Снижение инвестиций в основной капитал	Также подразумевается рост оттока капитала из экономики страны-мишени, а также закрытие иностранных компаний, вывод иностранных активов и т.д.
4 Снижение темпов развития основных отраслей экономики страны	Машиностроительная, фармацевтическая, сельское хозяйство и т.д.
5 Рост инфляции и девальвация национальной валюты	При расчете показателей инфляции до и после введения санкций необходимо учитывать заложенную динамику роста.
6 Снижение качества жизни населения страны	Сюда могут входить показатели снижения доходов, рост потребительских цен, рост тарифов на услуги ЖКХ и т.д.

Именно эти шесть позиций отражают эффективность или неэффективность влияния экономических санкций на страну-мишень. В любом случае следует признать, что соответствие данным критериям говорит о наличии рисков для экономической безопасности государства в целом [13].

Что же касается оценки эффективности санкций с позиции теории игр, то исследователи установили, что успех санкций более вероятен в том случае, если для страны-инициатора издержки введения меньше выигрыша от смены поведения страны-мишени, а степень ущерба страны-мишени превышает издержки, связанные с соблюдением требований инициатора.

Коллективное сотрудничество государств при введении санкций также является немаловажным критерием эффективности санкций. Репутация государства-

санкции и их модели использования являются лишь малой выборкой из имеющихся в ресурсе вариаций санкционных стратегий. Эффективность санкций зависит от степени конфликта, от количества вовлеченных участников и их международного статуса/рейтинга, от уровня обязательств государств друг перед другом. Многие санкции заканчиваются на уровне угрозы. Кроме того, эмпирические исследования показывают, что зачастую инициаторам приходится сталкиваться с потенциальными ошибками при выборе соответствующих стратегий. Современная экономико-правовая наука нуждается в разработке универсальной системы определения критериев эффективности экономических санкций, что благотворно скажется, в том числе, и на формировании моделей противодействия продолжающимся санкциям.

Список литературы

1. Афонин Д. Н., Афонин П. Н. Система управления рисками таможенных органов Российской

Федерации. – Москва-Берлин: ООО «Директ-Медиа», 2022. – 176 с. – ISBN 978-5-4499-2783-5. – DOI 10.23681/622013. – EDN SITFJL.
2. Мانتусов В. Б., Афонин Д. Н., Афонин П.

Н., Данько Д. Ю. Цифровой фактический контроль: тренд современности. – Российская таможенная академия, Санкт-Петербургский имени В. Б. Бобкова филиал. – Санкт-Петербург: Российская таможенная академия, 2019. – 200 с. – ISBN 978-5-9590-1113-0. – EDN FERUEO.

3. Eyler R. Economic sanctions: international policy and political economy at work. Palgrave McMillan, 2007. – 237 p.

4. Мешкова А.П., Вострикова Е.О., Верховец О.А. Международные экономические санкции: вопросы эффективности // Вестник Омского университета. – Серия «Экономика». – 2017. – №. 2 (58). – С. 54-62.

5. Афонин Д. Н., Афонин П. Н. Анализ и оценка рисков в таможенной деятельности. – Российская таможенная академия, Санкт-Петербургский имени В. Б. Бобкова филиал. – Санкт-Петербург: РИО Санкт-Петербургского филиала Российской таможенной академии, 2021. – 110 с. – EDN WPKAKA.

6. Широков А.А., Янговский А.А., Потапенко В.В. Оценка потенциального влияния санкций на экономическое развитие России и ЕС // Проблемы прогнозирования. – 2015. – №. 4. – С. 3-16.

7. Сизова Д.А., Сизова Т.В., Иванова Я.Я. Влияние санкций на основные показатели российской экономики // Индустриальная экономика. – 2020. – № 4. – С. 35-42.

8. Клинова М.В. Экономические санкции Запада против России: развитие ситуации // Проблемы прогнозирования. – 2019. – № 3. – С. 159-183.

9. Соколов Н.А., Ларин С.Н., Хрусталева Е.Ю. Количественная оценка влияния санкций на российскую экономику в краткосрочной перспективе // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 8. – С. 44-54.

10. Гурвич Е. Т., Прилепский И. В. Влияние финансовых санкций на российскую экономику // Вопросы экономики. – 2016. – № 1. – С. 5-35.

11. Булатова А.И., Абелгузин Н.Р. Влияние санкций на экономику России // Russian Journal of Economics and Law. – 2015. – № 3. – С. 26-37.

12. Шаклеина М.В., Швецова К.Д., Шаклеин М.И. Оценка влияния санкций на рынок мяса и мясной продукции в России: анализ состояния и перспектив развития рынка // Проблемы развития территории. – 2018. – № 1 (93). – С. 51-70.

13. Колоткина О.А. Влияние санкций на экономическую безопасность России // Бюллетень инновационных технологий. – 2023. – Т. 7. – № 2 (26). – С. 35-40.

14. Hart R. A. Democracy and the successful use of economic sanctions // Political Research Quarterly. – 2000. – Vol. 53. – P. 267-284. – DOI: 10.2307/449281.

15. Thomson C. P. Public support for economic and military coercion and audience costs // The British Journal of Politics and International Relations. – Vol. 18(2). – P. 407-421.

Поступила в редакцию 22.03.2024

Сведения об авторе:

Ягофарова Инара Дамировна – доцент кафедры конкурентного права и анти-монопольного регулирования Уральского государственного экономического университета, кандидат юридических наук, e-mail: vaina3@yandex.ru



Электронный научно-практический журнал "Бюллетень инновационных технологий" (ISSN 2520–2839) является сетевым средством массовой информации регистрационный номер Эл № ФС77-73203 по вопросам публикации в Журнале обращайтесь по адресу bitjournal@yandex.ru